



\* Connectings

## NUESTRA OFERTA

## MISIONES

## COMPETENCIAS Y PERFIL

# BUSINESS MANAGER IBERICA

Réf:

Acompañado por nuestro Director Comercial, usted contribuye activamente al desarrollo y al éxito de la empresa en un contexto empresarial. Su logro le permitirá evolucionar rápidamente y expandir sus responsabilidades comerciales.

Nuestro Business Manager Iberica comercializará nuestras redes de balizas Bluetooth Low Energy entre editores de aplicaciones móviles y agencias digitales en España y en Portugal. Interviene en todo el ciclo de desarrollo de negocios mediante la elaboración de planes de acción.

Sus principales misiones serán:

- Prospeccionar activamente los contactos que habrá identificado,
- Entender los retos de sus interlocutores,
- Evangelizar el mercado,
- Crear proximidad con sus clientes,
- Lograr los objetivos establecidos, de acuerdo con nuestra estrategia comercial y con los valores corporativos.

Internamente, se encarga de la coordinación con los equipos de proyectos y preventas, de la elaboración de presentaciones y propuestas comerciales y acompaña todas las fases de venta de la negociación hasta la puesta en marcha del proyecto.

El Business Manager podrá estar basado en Barcelona o en Madrid. Viajes de negocios son de esperar.

- Formación superior (Bac +5, Escuela de negocio, MBA o Escuela de ingenieros),
- Cuenta con una primera experiencia comercial exitosa (de 2 a 7 años), idealmente en el campo del marketing móvil o digital.
- Sabe cómo identificar oportunidades en un nuevo mercado.
- Domina la venta de servicios B2B, conceptos innovadores, nociones de marketing digital y comunicación digital.
- Aprecia las relaciones con los clientes y los tomadores de decisiones.
- Es un excelente vendedor B2B porque tiene experiencia en negociaciones complejas y sabe cómo escuchar a sus clientes potenciales para identificar sus necesidades y transcribirlo en propuesta comercial.
- Tiene una muy buena comprensión de las nuevas tecnologías (móvil, redes sociales, web 3.0).
- Es dinámico, creativo, de mente abierta, tenaz, autónomo, móvil y da importancia a cumplir sus objetivos.
- Demuestra iniciativa y domina el desarrollo de materiales de presentación de calidad.

**Premiada con numerosos premios internacionales Smart City e Internet of Things, la plataforma integrada de Connecthings crea sinergias entre el mundo físico urbano y el mundo digital.**

Connecthings despliega en espacios públicos metropolitanos (mobiliario urbano, centros comerciales, aeropuertos ...) redes de balizas equipadas de tecnología Bluetooth Low Energy que transforman objetos urbanos pasivos en puntos de interacción inteligentes, conectados («smart»), capaces de comunicar con los móviles de los habitantes y visitantes.

Hoy día, los servicios de Connecthings están activos en 62 ciudades de Europa y América. Esto representa más de 130,000 objetos conectados en el espacio urbano: es la red más grande de objetos públicos conectados en el mundo. Con las balizas Bluetooth Low Energy que despiertan las aplicaciones de los móviles de manera contextual, Connecthings crea y desarrolla una nueva red de compromiso móvil en las principales ciudades.

Para acelerar su desarrollo, Connecthings está buscando su Business Manager Ibérica.

Connecthings está presente en París, Nueva York, Barcelona y Milán.

[www.connecthings.com](http://www.connecthings.com)

## PUESTO

- 📍 Lugar de trabajo: Barcelona o Madrid
- 🕒 Duración del contrato: CDI
- € Remuneración: a definir según el perfil

## CONTACTO

[recrutement@connecthings.com](mailto:recrutement@connecthings.com)